

Ceci n'est pas une offre d'emploi, c'est peut être l'opportunité de votre vie !

Technico-Commercial,

Vous rêvez de passer à la vitesse supérieure

Vous voulez monter en puissance

Gagner davantage

Vous éclater dans une super entreprise

Changer d'air

Et mettre votre talent au profit d'un challenge gagnant gagnant.

Alors déposez votre candidature.

Profalux est une entreprise atypique qui progresse vite chaque année grâce à des collaborateurs d'exception. Les meilleurs de la profession, chacun dans leur domaine.

Il règne chez Profalux, une ambiance conviviale, agréable et très professionnelle. La culture du résultat et de la performance font bien respecter l'humain et sa personnalité propre.

Chez Profalux, on croit en l'homme et en l'équipe.

Profalux est un leader national du marché des volets roulants vendus aux professionnels, installateurs et négoce. Avec 84M€ de chiffre d'affaires, Profalux, intervient sur un marché en augmentation qui ouvre des perspectives de croissance et de développement importantes.

Pour son développement sur le Sud, Profalux recrute un ou une :

**Technico-commercial(e)
Expérimenté(e) en B to B ou en B to C
Intervenant essentiellement sur les départements 30 et 34**

Commercial dans l'âme, vous êtes avant tout opérationnel sur votre secteur et êtes chargé de développer et animer très rapidement votre portefeuille clients (installateurs spécialistes de la rénovation de fenêtres).

De formation BAC+2 minimum, BTS ou DUT, vous avez une expérience réussie de 3 ans minimum dans le métier de la vente en BtoB ou en BtoC, idéalement dans le second œuvre du bâtiment.

Fonceur et sans préjugés, vous possédez d'excellentes aptitudes relationnelles, un grand sens de la négociation et une vraie capacité à convaincre.

Nous cherchons avant tout une personnalité que nous formerons à la technique et à notre politique commerciale. Le soutien technique de nos clients constitue une dimension importante de la mission. Pour ce poste en CDI, nous vous proposons un salaire très motivant (fixe sur 13 mois + prime de résultat + participation aux bénéfices de l'entreprise + contrat d'intéressement + véhicule + frais + mutuelle groupe)

Merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation + prétentions) par mail à patrick.paparone@profalux.com

Découvrez la société PROFALUX et l'ensemble de ses offres sur www.profalux.com